

# Mikroprzedsiębiorca – zdobywać czy przetrwać?

Badanie Fundacji Kronenberga przy Citi Handlowy zrealizowane przy współpracy Microfinance Centre, TNS Polska, czerwiec 2012



Fundacja Kronenberga



# Metodologia badań



Cel:

Diagnoza potencjału rozwojowego polskich mikrofirm oraz ich otoczenia konkurencyjnego

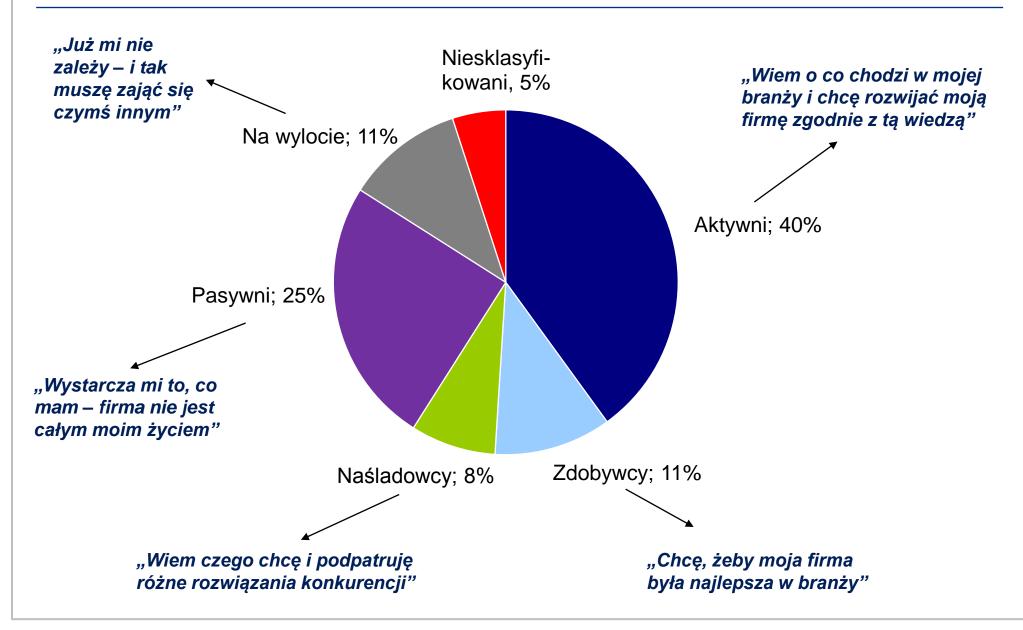
- Uczestnicy badania:500 mikroprzedsiębiorców
- □ Technika: Wywiad telefoniczny wspomagany komputerowo (CATI)
- Realizacja i analiza:
  TNS Polska



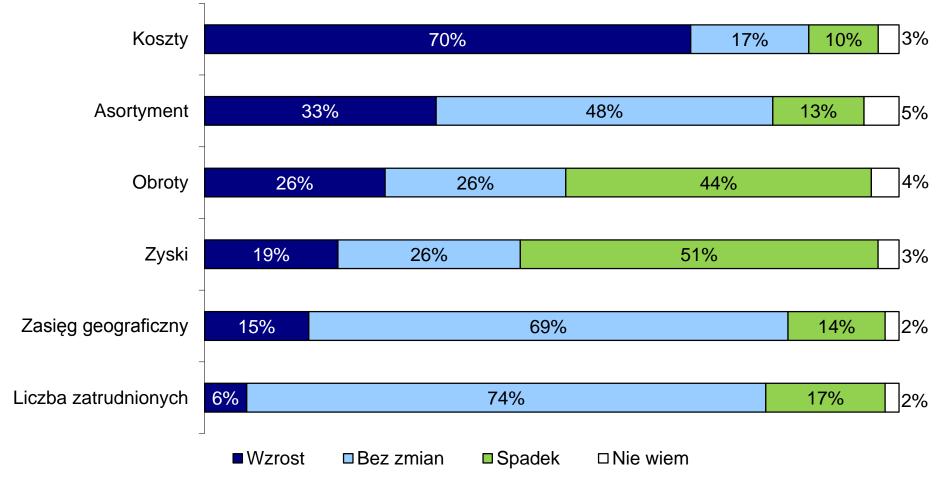
Fundacja Kronenberga



# Segmentacja mikroprzedsiębiorstw

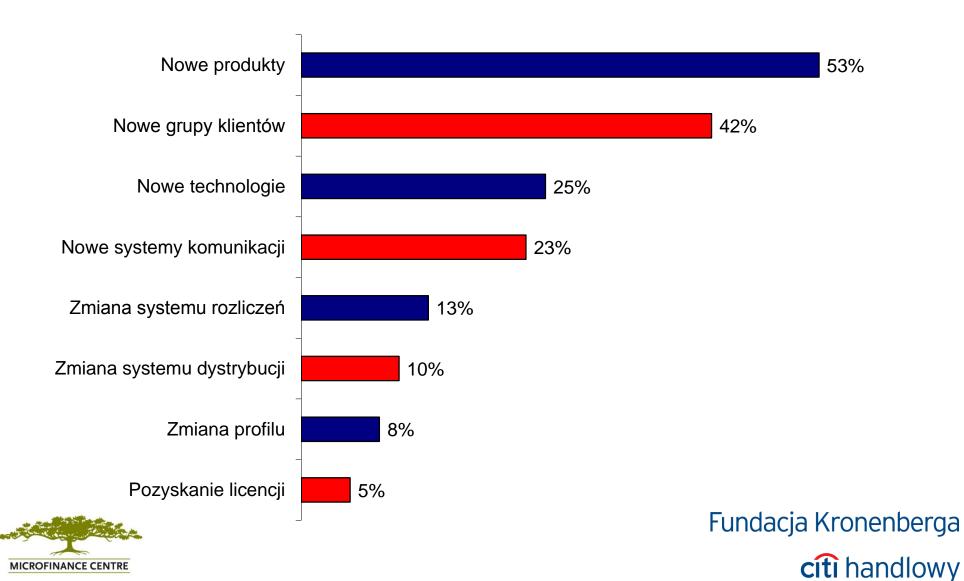


## Ocena sytuacji firmy w porównaniu do końca 2010 roku



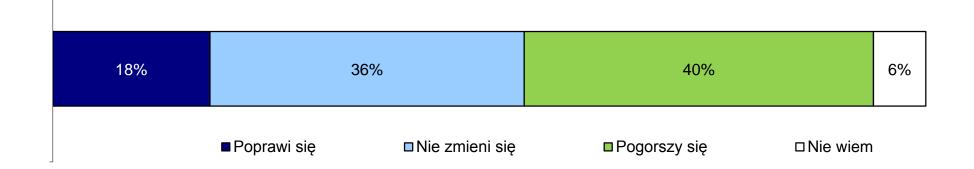


#### Zmiany wprowadzone w ostatnich dwóch latach



#### Prognozy na przyszły rok

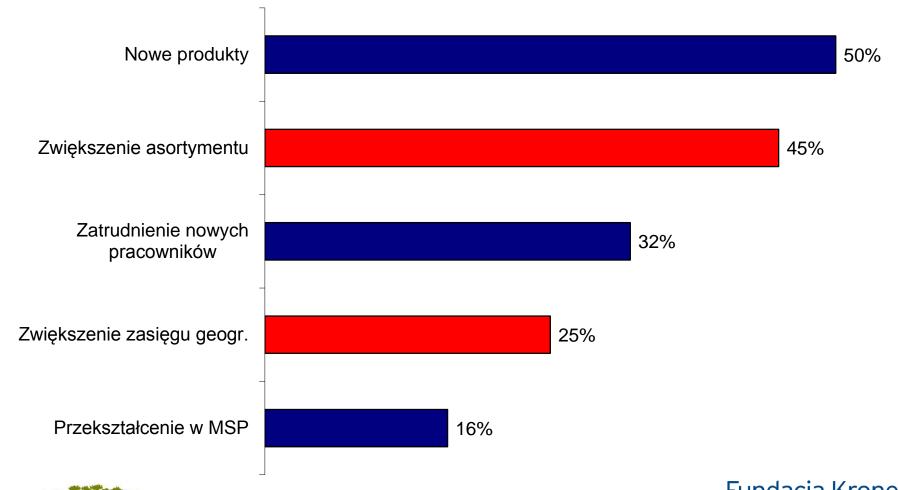
- ☐ Według 40% firm ich sytuacja pogorszy się w ciągu roku
  - Najczęściej dotyczy to najstarszych firm oraz tych o niższych obrotach
- Tylko według 18% ulegnie ona poprawie
  - Dotyczy to młodych firm, o większych obrotach





## Planowane działania na najbliższe 5 lat

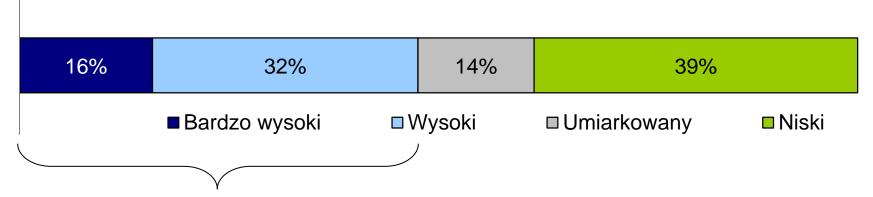
MICROFINANCE CENTRE



#### Potencjał rozwojowy

Indeks potencjału rozwojowego stworzony na podstawie:

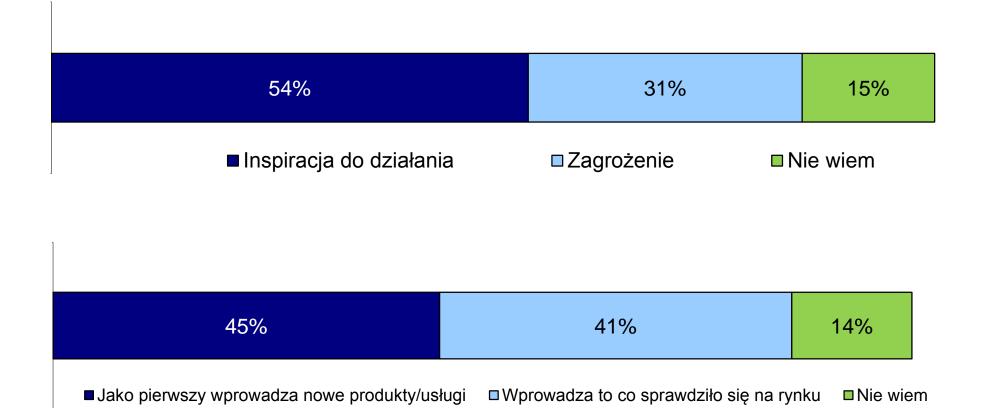
- Oceny obecnej kondycji firmy
- Poziomu optymizmu w ocenie najbliższego roku
- Planowanych zmian w ciągu najbliższych 5 lat



48% firm ma wysoki lub bardzo wysoki potencjał rozwojowy



# Postrzeganie konkurencji





## Wykorzystanie internetu



#### Zarządzanie czasem

- 28% właścicieli firm spędza ponad 8 godzin dziennie na zarządzaniu bieżącą działalnością
- Planowanie rozwoju zajmuje najczęściej do 1 godziny dziennie
- □ 43% mikroprzedsiębiorców nie ma urlopu od obowiązków związanych z prowadzeniem firmy, ale...
- ...15% udaje się na dłuższy urlop (2-4 tygodnie), głównie właściciele jednoosobowych firm





**Patron honorowy**:

Partner merytoryczny:





Patroni medialni:







#### Koalicja na rzecz mikroprzedsiębiorczości:



KRAJOWA IZBA GOSPODARCZA







Fundacja Kronenberga

