BANK HANDLOWY W WARSZAWIE S.A. Wstępne wyniki skonsolidowane za 2013 rok

10 lutego 2014



Podsumowanie 2013 roku w Citi Handlowy



Wolumeny biznesowe

Innowacje & jakość



Segment SME /MME Kredyty +9% r/r Akwizycja klientów w 2013 **525** klientów

Depozyty bieżace Klienci indywidualni +11% r/r Klienci korporacyjni +20% r/r

PLAY

2

Energa



Karty kredytowe Akwizycja kart +28% r/r Kredyty +3% r/r



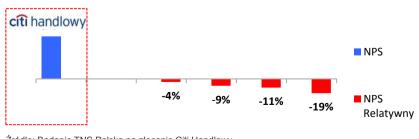
Transformacja dla innowacji

- budowa Bankowego Ekosystemu Smart

- Transformacja oddziałów: placówki Smart w Katowicach i w Warszawie w 2013 r. Kolejne we Wrocławiu i Poznaniu w 1Q14
- Efektywność i jakość: w 15 min. otwarcie konta z karta od reki w oddziale Smart vs. 45 min. w tradycyjnym oddziale; 45 min. otrzymanie karty kredytowej (120 min w tradycyjnym oddziale); 70-80% transakcji przekierowywanych do kanałów samoobsługowych
- Digitalizacja: CitiHandlowy for iPad; zaawansowana platforma inwestycyjna CitiFXPro, nowi partnerzy w FotoKasa w styczniu 2014 r. - Play i Energa

Koncentracia na iakości

- #1 w segmencie Gold wg niezależnego badania NPS

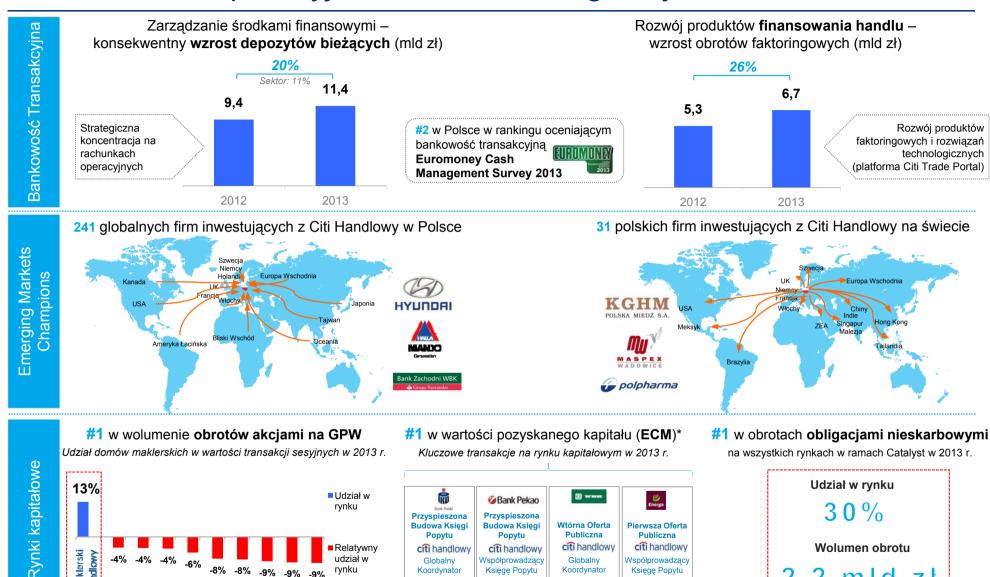


Źródło: Badanie TNS Polska na zlecenie Citi Handlowy





Bankowość Korporacyjna – lider w strategicznych obszarach



^{*} Wg rankingu Bloomberg i Dealogic.

3,7 mld zł

-Luty 2013-

4,9 mld zł

-Marzec 2013

2,4 mld zł

-Grudzień 2013-

5,2 mld zł

-Styczeń 2013-



DM 1 DM 2 DM 3 DM 4 DM 5 DM 6 DM 7 DM 8

Bankowość Relacyjna

Karty kredytowe

Bankowy Ekosystem Smart



Innowacyjne rozwiązania dla klientów – usługi globalne



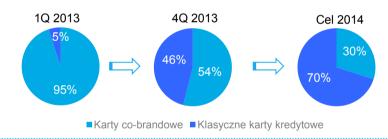
Utrzymanie pozycji lidera

– udziały w rynku kart kredytowych



Struktura akwizycji kart kredytowych

– proaktywne działania w odpowiedzi na zmiany regulacji



Transformacja w kierunku innowacyjnego modelu bankowości

	2012	2013	2013-2014	
Bankowość oddziałowa	Wyjście z 55 lokalizacji poza rynkami docelowymi	Wyjście z 19 lokalizacji poza rynkami docelowymi	Bankowy Ekosystem Smart (25 placówek Smart)	
Kredyty niezabezpieczone	Sprzedaż realizowana głównie przez oddziały	Centralizacja sprzedaży i optymalizacja procesów	Wdrożenie procesu online – pożyczka bez wychodzenia z domu	
Karty kredytowe	Główny kanał akwizycji: 3 agencje sprzedaży	Dywersyfikacja sprzedaży: wzrost liczby agencji do 11	Akwizycja realizowana przez agencje i odziały Smart	

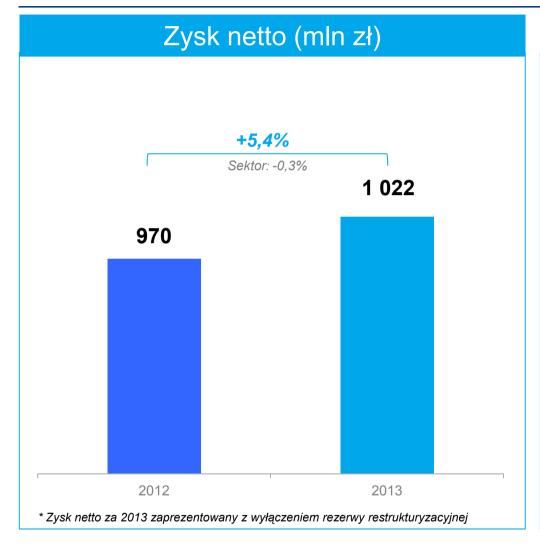
Akwizycja klientów w oddziałach Smart

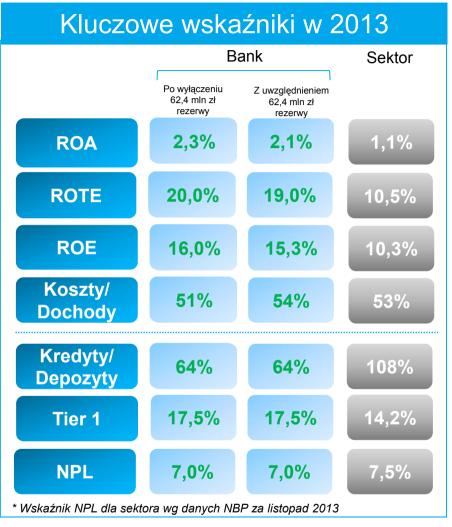
	Placówka Smart	Placówka tradycyjna
Wskaźnik NTB*	57%	11%
Wskaźnik OTB**	43%	89%

- * Wskaźnik udziału nowych klientów w całkowitej sprzedaży
- ** Wskaźnik udziału dotychczasowych klientów w całkowitej sprzedaży



Kolejny rok solidnego zysku netto



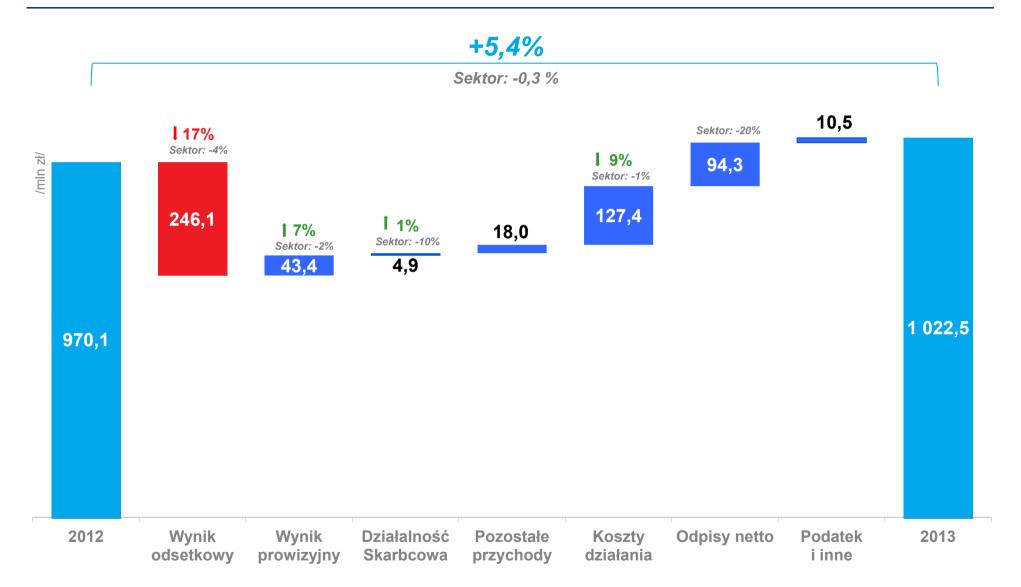




Wysoka efektywność Banku – wskaźniki powyżej sektora i celów strategicznych



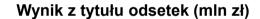
Zysk netto w 2013 r. w odniesieniu do 2012 r.

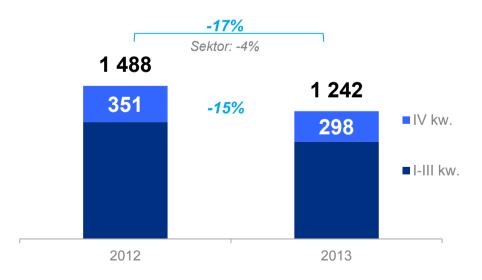




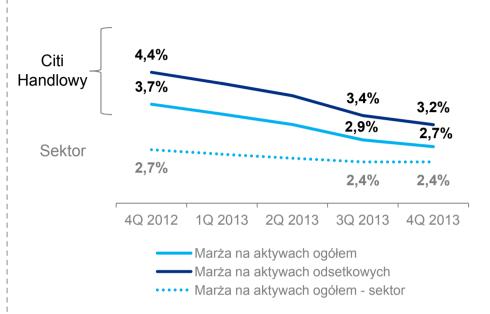
Wynik odsetkowy odzwierciedla spadek stóp procentowych







Marża odsetkowa netto – Bank na tle sektora

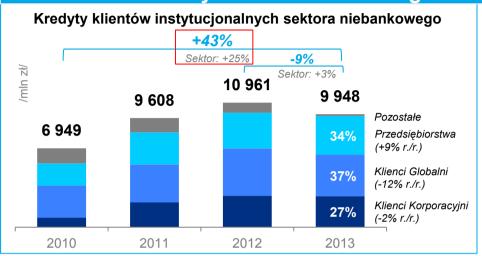


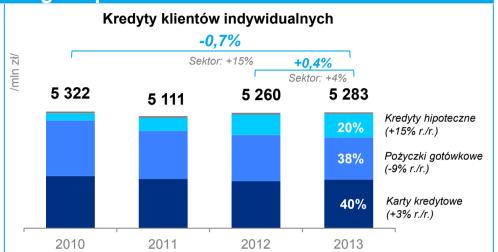
- Wyhamowanie tempa spadku wyniku odsetkowego w 4Q 2013 r. (-15% r./r. i -3% kw./kw.)
- Spadek wyniku odsetkowego Banku w 2013 r. vs 2012 r. znacznie mniejszy niż obniżka stóp procentowych
- Poziom marży odsetkowej, pomimo spadku do 2,7%, nadal przewyższa średni poziom marży w sektorze



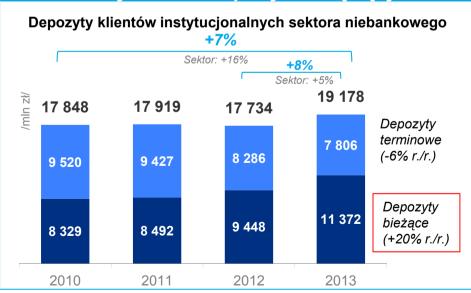
Wolumeny klientowskie

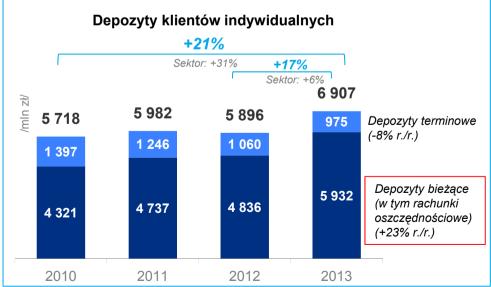
Wzrost kredytów w warunkach ograniczonego zapotrzebowania na finansowanie





Istotny wzrost depozytów będący efektem koncentracji na rachunkach operacyjnych

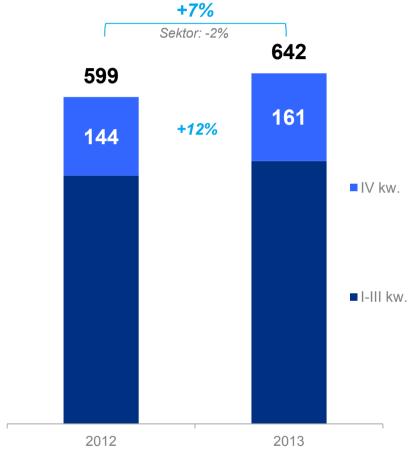




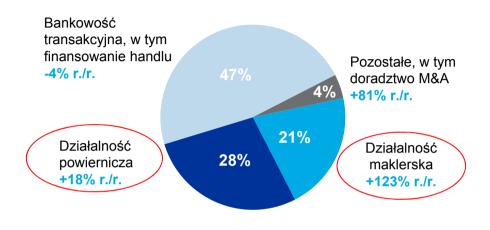


Wynik z tytułu prowizji – wzrost dzięki rynkom kapitałowym

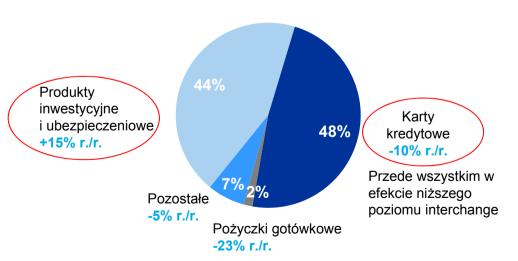
Wynik z tytułu prowizji (mln zł)



Bankowość Korporacyjna +18% r./r.

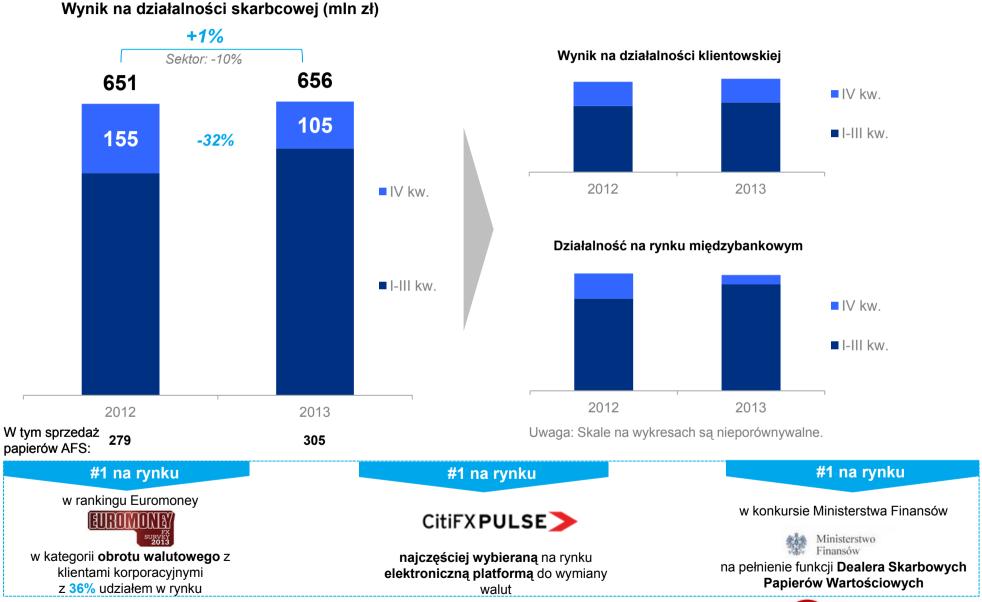


Bankowość Detaliczna -0,6% r./r.





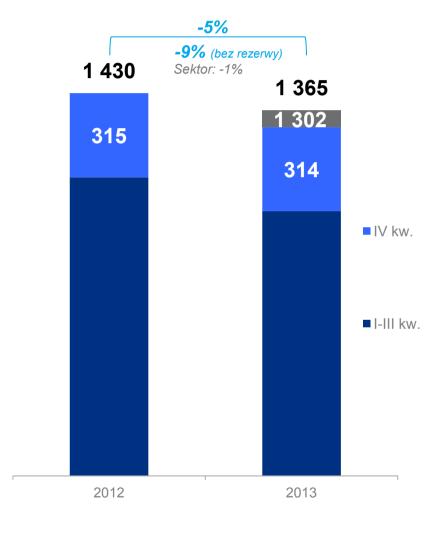
Działalność skarbcowa



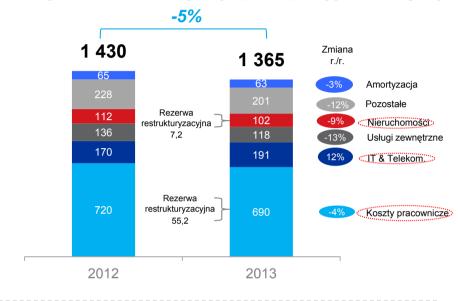


Konsekwentna kontrola kosztów

Koszty działania i amortyzacja (mln zł)



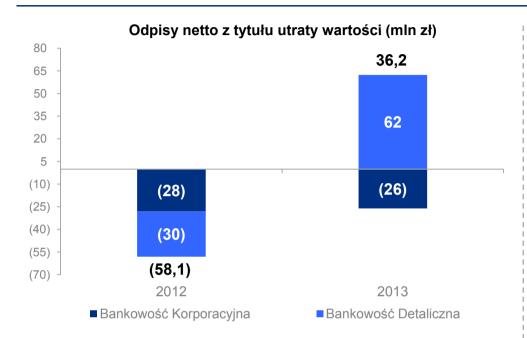
Koszty działania i amortyzacja (mln zł) w ujęciu rodzajowym



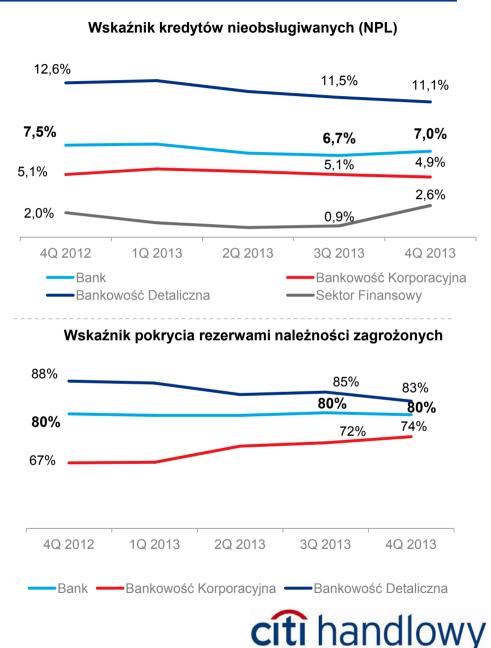
- Spadek kosztów działania Banku w 2013 r. wobec 2012 r. przede wszystkim w wyniku:
 - optymalizacji sieci oddziałów i restrukturyzacji zatrudnienia (spadek kosztów pracowniczych, nieruchomości)
 - mniejszych wydatków na usługi zewnętrzne oraz niższych kosztów z tytułu amortyzacji
- Wskaźnik Koszty / Dochody 51% za 2013 (z wyłączeniem rezerwy restrukturyzacyjnej)



Dalsza poprawa w obszarze ryzyka kredytowego

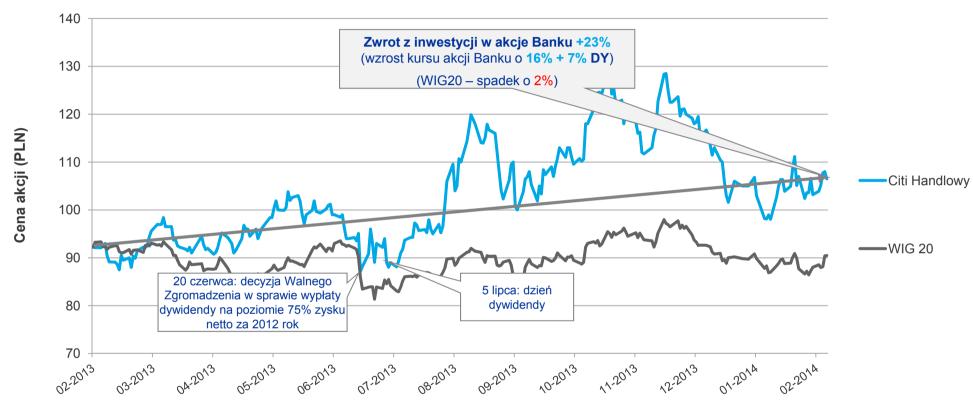


- Kolejny rok poprawy jakości portfela detalicznego koszty ryzyka za 2013 rok znacząco poniżej sektora (0,3% wobec -0,9% w sektorze)
- Dwukrotna sprzedaż portfela z utratą wartości kart kredytowych i pożyczek gotówkowych:
 - 2Q 2013 wartość portfela 148,8 mln zł wpływ na rachunek wyników 23,3 mln zł
 - 4Q 2013 wartość portfela 99,3 mln zł wpływ na rachunek wyników 10,2 mln zł



Zmiana ceny akcji Banku w horyzoncie ostatnich 12 miesięcy

Kurs akcji Citi Handlowy na tle głównych indeksów



Uwaga: Ostatnie notowanie z 7 lutego 2014 (Citi Handlowy: 106,50 zł)

Historia dywidend wypłaconych przez Citi Handlowy od debiutu na GPW

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Stopa wypłaty dywidendy	23%	31%	39%	64%	100%	100%	100%	100%*	80%	86%	77%	0%	94%	100%	50%	75%
Stopa dywidendy	3,1%	1,9%	3,8%	1,7%	2,3%	2,6%	3,1%	18,7%	5,6%	5,8%	4,5%	-	7,1%	7,1%	3,3%	7,1%



Załącznik



Rachunek zysków i strat – Bank

	1010	1010	2042	2042	1010	0040	2042	2013 vs. 2012		
mln zł	4Q12	1Q13	2Q13	3Q13	4Q13	2012	2013	mln zł	%	
Wynik z tytułu odsetek	351	327	311	306	298	1 488	1 242	(246)	(17%)	
Przychody z tytułu odsetek	497	442	412	402	390	2 076	1 646	(430)	(21%)	
Koszty z tytułu odsetek	(145)	(115)	(102)	(96)	(91)	(588)	(404)	184	(31%)	
Wynik z tytułu prowizji	144	164	165	153	161	599	642	43	7%	
Przychody z tytułu dywidend	-	-	4	0	0	6	4	(2)	(32%)	
Nynik na inwestycyjnych dłużnych papierach wartościowych	63	172	81	32	20	279	305	26	9%	
Nynik na handlowych instrumentach finansowych i rewaluacji	93	121	117	28	83	372	349	(23)	(6%)	
Nynik na rachunkowości zabezpieczeń	-	-	-	-	2	-	2	2	-	
Oziałalność skarbcowa	155	293	198	60	105	651	656	5	1%	
Nynik na inwestycyjnych instrumentach kapitałowych	-	2	-	-	-	-	2	2	-	
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	(5)	9	0	(1)	(9)	(18)	(0)	18	(99%)	
Przychody	645	795	679	519	555	2 727	2 547	(180)	(7%)	
Koszty działalności	(300)	(331)	(318)	(296)	(357)	(1 365)	(1 302)	63	(5%)	
Amortyzacja	(15)	(13)	(13)	(17)	(19)	(65)	(63)	2	(3%)	
Coszty & amortyzacja	(315)	(345)	(331)	(313)	(376)	(1 430)	(1 365)	65	(5%)	
Marża operacyjna	330	450	348	206	179	1 297	1 182	(115)	(9%)	
Odpisy netto z tytuły utraty wartości	(1)	(10)	29	(2)	19	(58)	36	94		
Jdział w zyskach podmiotów zależnych	0	(0)	(1)	0	0	1	(1)	(2)	-	
Zysk brutto	329	440	376	205	198	1 240	1 218	(21)	(2%)	
Podatek dochodowy	(85)	(84)	(75)	(40)	(46)	(269)	(245)	24	(9%)	
Zysk netto	245	355	300	165	152	970	973	3	0%	
Wskaźnik Koszty/ Dochody	49%	43%	49%	60%	68%	52%	54%			



Bankowość Korporacyjna – rachunek zysków i strat

min zł	4Q12	1Q13	2Q13	3Q13	4Q13	2012	2013	2013 vs. 2 mln zł	2012 %
Wynik z tytułu odsetek	164	152	147	147	136	715	581	(134)	(19%)
Przychody z tytułu odsetek	279	238	220	221	208	1 181	887	(294)	(25%)
Koszty z tytułu odsetek	(116)	(86)	(74)	(74)	(72)	(466)	(306)	160	(34%)
Wynik z tytułu prowizji	61	83	75	66	73	251	297	46	18%
Przychody z tytułu dywidend	-	-	1	0	0	3	1	(1)	(47%)
Wynik na inwestycyjnych dłużnych papierach wartościowych	63	172	81	32	20	279	305	26	9%
Wynik na handlowych instrumentach finansowych i rewaluacji	84	113	108	19	75	336	316	(20)	(6%)
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń	-	-	-	-	2	-	2	2	-
Działalność skarbcowa	147	285	190	51	97	615	623	8	1%
Wynik na inwestycyjnych instrumentach kapitałowych	-	2	-	-	-	-	2	2	-
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	1	15	5	5	2	9	27	18	215%
Przychody	372	536	418	269	308	1 593	1 531	(62)	(4%)
Koszty działalności	(162)	(156)	(135)	(129)	(139)	(628)	(560)	69	(11%)
Amortyzacja	(7)	(7)	(6)	(6)	(6)	(30)	(26)	4	(14%)
Koszty & amortyzacja	(169)	(163)	(142)	(135)	(146)	(658)	(585)	73	(11%)
Marża operacyjna	203	373	276	134	162	934	946	11	1%
Odpisy netto z tytuły utraty wartości	(4)	(14)	(7)	3	(8)	(28)	(26)	2	(7%)
Udział w zyskach podmiotów zależnych	0	(0)	(1)	0	0	1	(1)	(2)	-
Zysk brutto	200	359	269	137	154	907	919	12	1%
Wskaźnik Koszty/ Dochody	45%	30%	34%	50%	47%	41%	38%		



Bankowość Detaliczna – rachunek zysków i strat

	4Q12	4042	2012	3Q13	4Q13	2012	2013	2013 vs.	2012
min zł	4Q12	1Q13	2Q13	3Q13	4Q13	2012		mln zł	%
Wynik z tytułu odsetek	188	175	164	159	162	773	661	(112)	(14%)
Przychody z tytułu odsetek	217	204	192	182	182	895	759	(135)	(15%)
Koszty z tytułu odsetek	(30)	(28)	(28)	(22)	(19)	(122)	(98)	23	(19%)
Wynik z tytułu prowizji	83	81	90	87	88	348	346	(2)	(1%)
Przychody z tytułu dywidend	-	-	3	-	-	4	3	(1)	(21%)
Wynik na handlowych instrumentach finansowych i rewaluacji	8	8	9	9	8	36	33	(3)	(8%)
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	(6)	(5)	(5)	(6)	(12)	(27)	(27)	(0)	1%
Przychody	273	259	261	249	247	1 134	1 016	(118)	(10%)
Koszty działalności	(138)	(175)	(183)	(167)	(218)	(737)	(742)	(6)	1%
Amortyzacja	(8)	(7)	(7)	(11)	(12)	(35)	(37)	(2)	6%
Koszty & amortyzacja	(146)	(182)	(189)	(178)	(230)	(772)	(779)	(8)	1%
Marża operacyjna	127	77	71	72	16	363	237	(126)	(35%)
Odpisy netto z tytuły utraty wartości	3	4	36	(5)	27	(30)	62	92	-
Zysk brutto	130	81	107	67	44	333	299	(34)	(10%)
Wskaźnik Koszty/ Dochody	53%	70%	73%	71%	93%	68%	77%		



Bilans

		na koniec							
mld zł	4Q12	1Q13	2Q13	3Q13	4Q13	4Q13 vs. 3Q13		4Q13 vs. 4Q1	
Kasa, operacje z Bankiem Centralnym	1,4	1,0	0,8	2,4	0,8	(1,7)	(68%)	(0,6)	(43%)
Należności od banków	1,5	1,4	2,3	2,5	3,5	1,0	41%	2,1	142%
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	6,8	9,2	8,9	6,4	5,8	(0,7)	(10%)	(1,1)	(16%)
Dłużne papiery wartościowe dostępne do sprzedaży	15,0	12,0	14,1	15,8	17,6	1,8	12%	2,6	17%
Należności od klientów	16,2	16,3	17,0	16,8	15,2	(1,6)	(10%)	(1,0)	(6%)
Sektor finansowy	0,9	1,6	2,4	2,1	0,7	(1,3)	(65%)	(0,2)	(23%)
Sektor niefinansowy	15,3	14,7	14,6	14,8	14,5	(0,3)	(2%)	(0,8)	(5%)
Bankowość Korporacyjna	10,0	9,5	9,4	9,6	9,2	(0,3)	(4%)	(0,8)	(8%)
Bankowość Detaliczna	5,3	5,2	5,2	5,2	5,3	0,1	1%	0,0	0%
Karty kredytowe	2,2	2,0	2,1	2,1	2,2	0,1	5%	0,1	3%
Pożyczki gotówkowe	2,1	2,1	2,1	2,0	1,9	(0,1)	(4%)	(0,2)	(9%)
Kredyty hipoteczne	0,9	1,0	1,0	1,0	1,1	0,0	4%	0,1	15%
Pozostałe aktywa	2,6	2,8	3,2	3,3	2,5	(0,8)	(24%)	(0,1)	(6%)
Aktywa razem	43,5	42,7	46,3	47,2	45,4	(1,9)	(4%)	1,9	4%
Zobowiązania wobec banków	2,4	5,7	7,1	7,6	6,4	(1,2)	(16%)	4,0	171%
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu	5,8	5,3	4,8	5,4	4,2	(1,2)	(23%)	(1,6)	(28%)
Zobowiązania wobec klientów	26,9	22,8	25,0	25,4	26,6	1,2	5%	(0,3)	(1%)
Sektor finansowy - depozyty	2,8	3,0	4,2	3,9	3,3	(0,7)	(17%)	0,5	17%
Sektor niefinansowy - depozyty	20,8	19,1	20,0	20,5	22,8	2,4	12%	2,0	10%
Bankowość Korporacyjna	14,9	12,7	13,3	13,7	15,9	2,3	17%	1,0	7%
Bankowość Detaliczna	5,9	6,4	6,8	6,8	6,9	0,1	1%	1,0	17%
Pozostałe zobowiązania wobec klientów	3,2	0,7	0,7	0,9	0,5	(0,5)	(49%)	(2,7)	(85%)
Pozostałe zobowiązania	1,1	1,4	2,4	1,7	0,9	(0,8)	(44%)	(0,1)	(11%)
Zobowiązania razem	36,1	35,2	39,3	40,1	38,1	(2,0)	(5%)	2,0	5%
Kapitały	7,4	7,6	7,0	7,1	7,3	0,2	2%	(0,1)	-1%
Pasywa razem	43,5	42,7	46,3	47,2	45,4	(1,9)	(4%)	1,9	4%
Kredyty / Depozyty	73%	77%	73%	72%	64%				
Współczynnik wypłacalności Wskaźnik NPL	18,1% 7,5%	18,5% 7,6%	17,5% 6,9%	16,7% 6,7%	17,5% 7,0%				



Wolumeny bankowości detalicznej

Wolumeny (mln zł)	4Q12	1Q13	2Q13	3Q13	4Q13
Depozyty	5 896	6 410	6 779	6 815	6 907
Depozyty na rachunkach bieżących	2 385	2 459	2 537	2 544	2 664
Pozostałe depozyty	3 511	3 951	4 242	4 271	4 243
w tym na rachunkach oszczędnościowych	2 426	2 968	3 253	3 259	3 236
Kredyty	5 260	5 180	5 244	5 225	5 283
Karty kredytowe	2 150	2 038	2 084	2 114	2 222
Pożyczki gotówkowe	2 104	2 092	2 080	1 989	1 919
Kredyty hipoteczne	926	978	1 008	1 032	1 068

4Q13 vs. 3	Q13	4Q13 vs. 4	Q12
mln zł	%	mln zł	%
92	1%	1 011	17%
120	5%	279	12%
(29)	(1%)	732	21%
(22)	(1%)	810	33%
59	1%	23	0%
108	5%	72	3%
(70)	(4%)	(184)	(9%)
37	4%	142	15%

