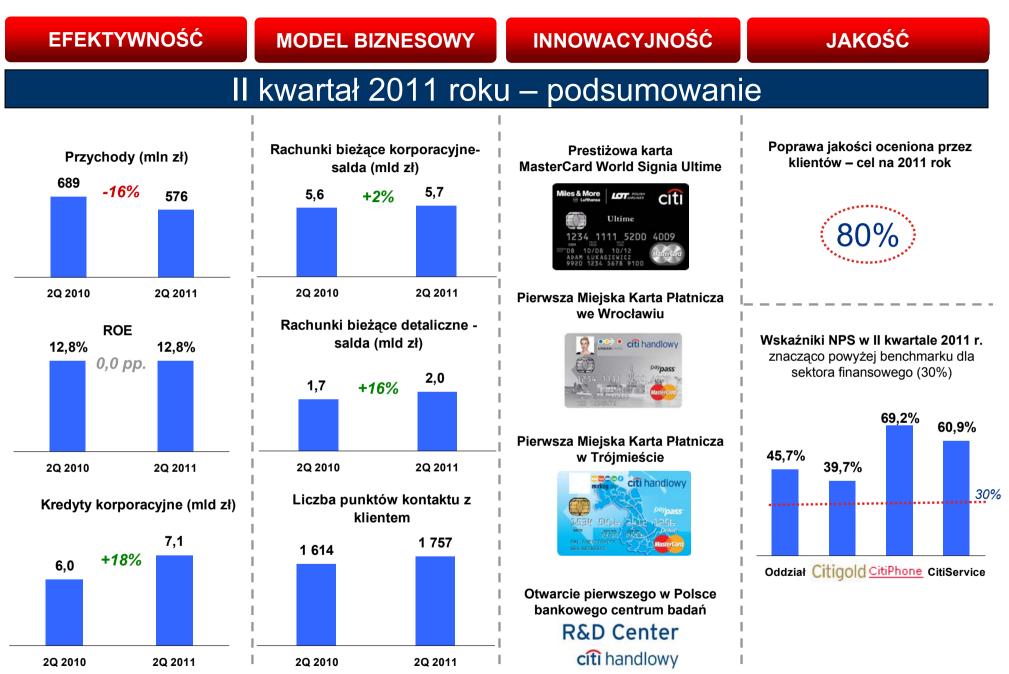
BANK HANDLOWY W WARSZAWIE S.A. Wyniki skonsolidowane za II kwartał 2011 roku

Sierpień 2011





citi handlowy 2

MODEL BIZNESOWY **INNOWACYJNOŚĆ** JAKOŚĆ **EFEKTYWNOŚĆ** Zysk netto I półrocza 2011 r. w odniesieniu do I półrocza 2010 r. /mln zł/ 360 340 52 15 320 20 300 72 280 349 333 109 260 240 38 220 200 **ZYSK NETTO ZYSK NETTO** Odsetki Prowizje Dział. Pozostałe Koszty Odpisy Podatek 1H 2010 1H 2011 składniki Skarbcowa netto przychodów 7% 7% 6% 66% 34% Wynik z tytułu Wynik z tytułu Działalność Koszty i **Odpisy** kredytowe netto odsetek prowizji skarbcowa amortyzacja citi handlowy 3

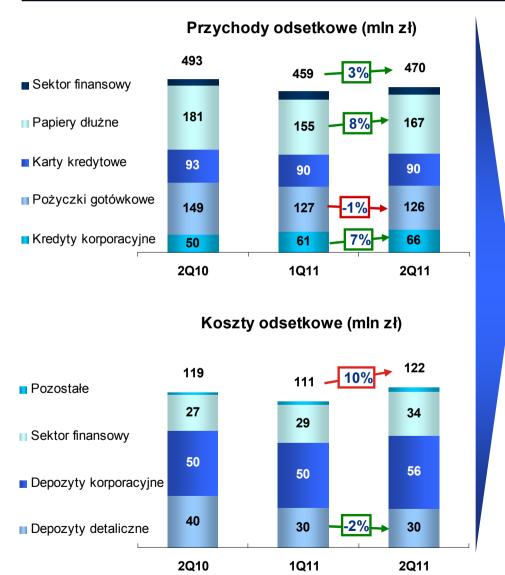
MODEL BIZNESOWY INNOWACYJNOŚĆ JAKOŚĆ **EFEKTYWNOŚĆ** Zysk netto II kw. 2011 r. w odniesieniu do I kw. 2011 r. /mln zł/ 200 180 30 160 0,3 181 140 27 22 151 120 100 **ZYSK NETTO** Odsetki **ZYSK NETTO** Prowizje Dział. Koszty Odpisy Pozostałe Podatek 1Q 2011 Skarbcowa składniki 2Q 2011 netto przychodów 0,2% 1% 35% **6%** 63% Wynik z tytułu Wynik z tytułu Działalność Koszty i **Odpisy** odsetek prowizji skarbcowa amortyzacja kredytowe netto

citi handlowy 4

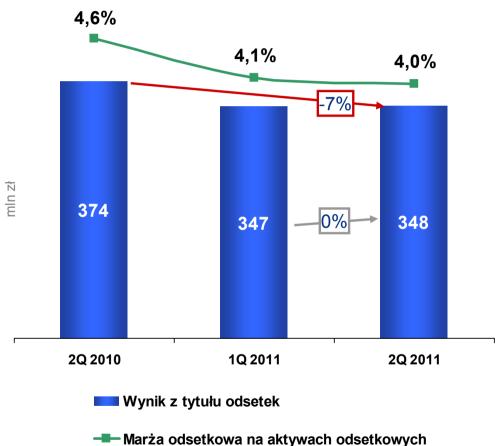
INNOWACYJNOŚĆ

JAKOŚĆ

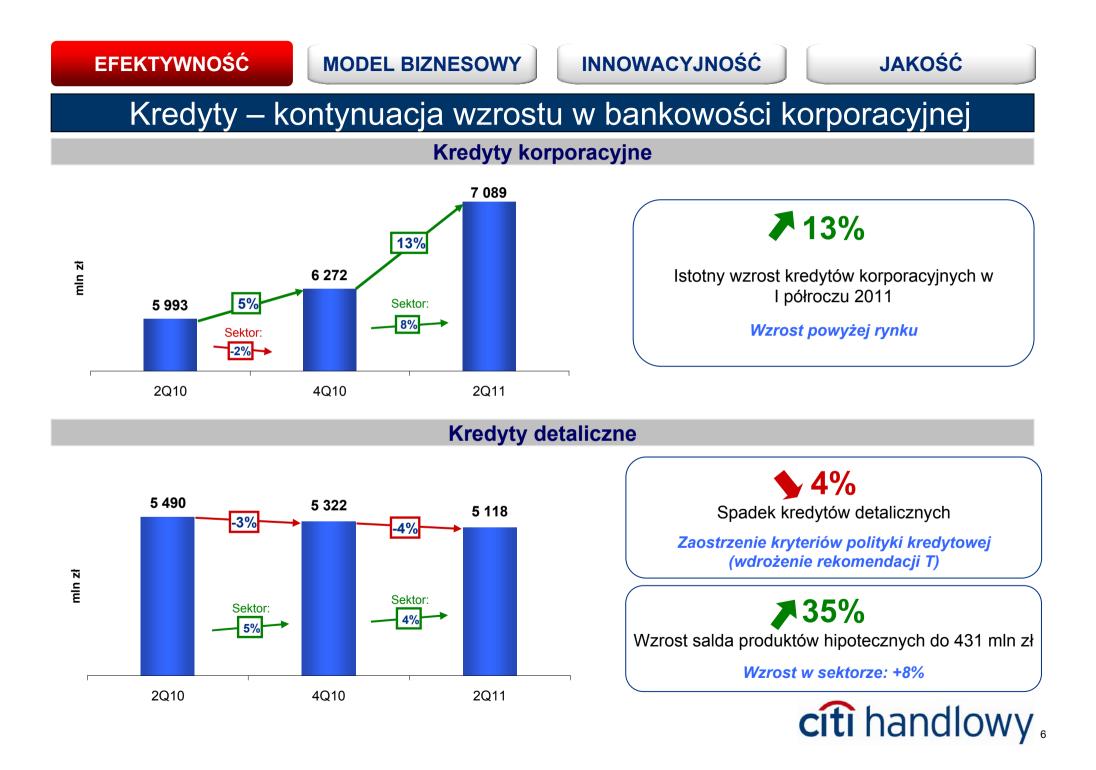
Marża odsetkowa pod presją



Nadal jedna z najwyższych marż w sektorze



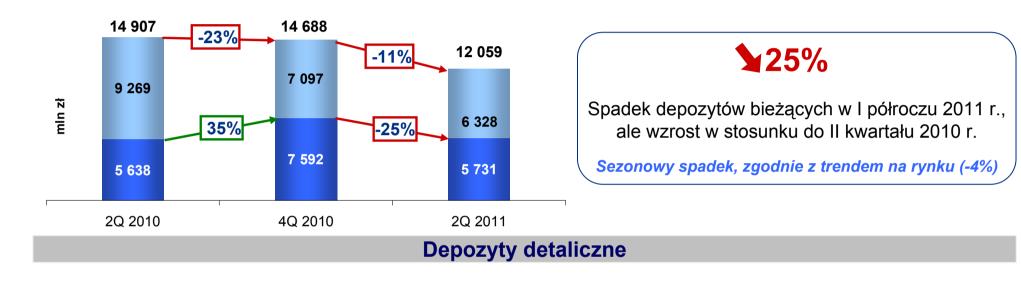
citi handlowy .

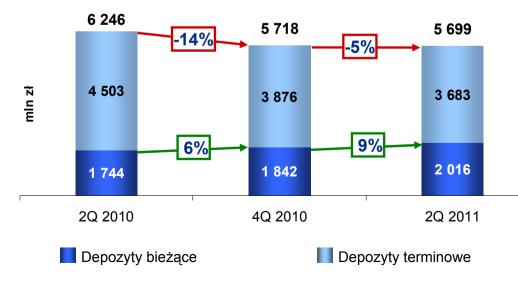


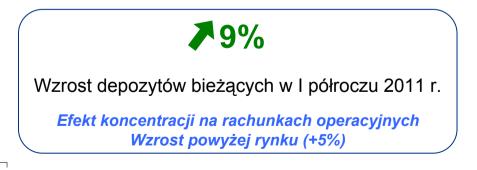
JAKOŚĆ

Depozyty - koncentracja na rachunkach operacyjnych

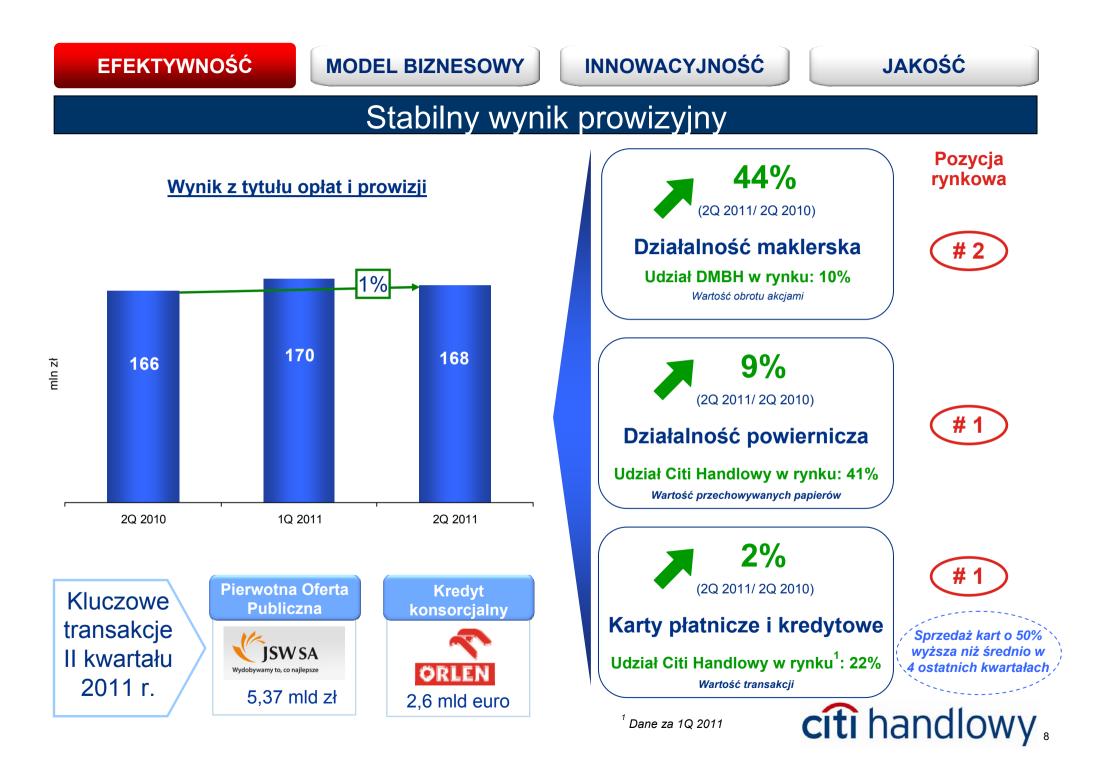
Depozyty korporacyjne

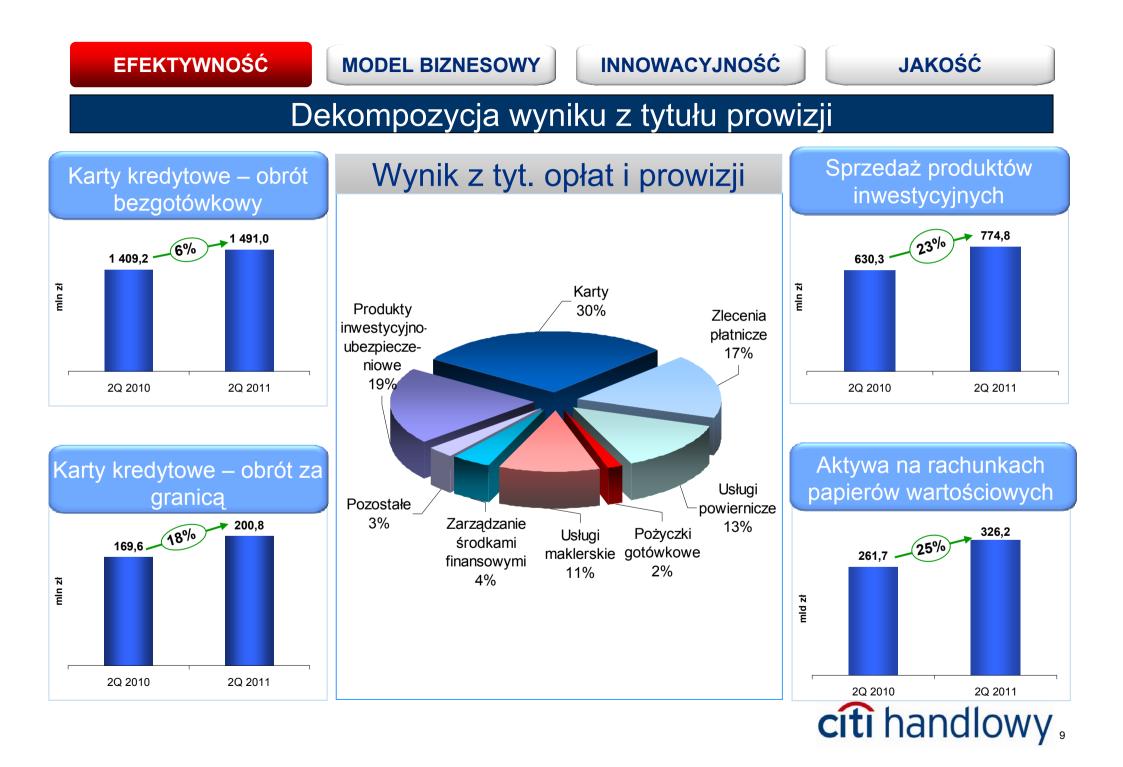












INNOWACYJNOŚĆ

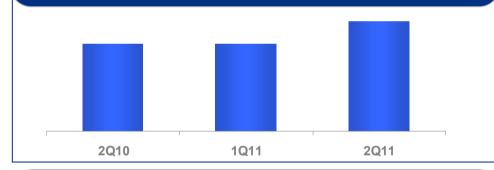
JAKOŚĆ

Działalność Skarbcowa





Wynik na działalności klientowskiej



Wynik na zarządzaniu pozycją własną

1011

2Q11

Dane pro - forma, skale na wykresach są nieporównywalne

2Q10

Obrót walutowy – wiodąca pozycja na rynku



wzrostu wolumenów transakcji walutowych z klientami korporacyjnymi

CitiFX Pulse – platforma trzeciej generacji



75%

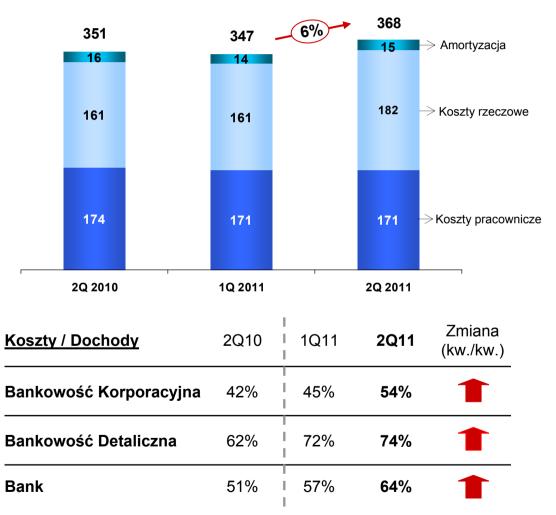
udział transakcji zawieranych on-line w stosunku do wszystkich transakcji walutowych zawieranych w Banku

Transakcje typu "order" Bank jako pierwszy na rynku umożliwił złożenie zlecenia zakupu lub sprzedaży waluty po określonym kursie



Wzrost kosztów w wyniku rozwoju działalności

Koszty działania Banku oraz amortyzacja



🏲 5% r/r

Wzrost kosztów w II kwartale 2011 r.

Wzrost głównie w obszarze bankowości detalicznej:

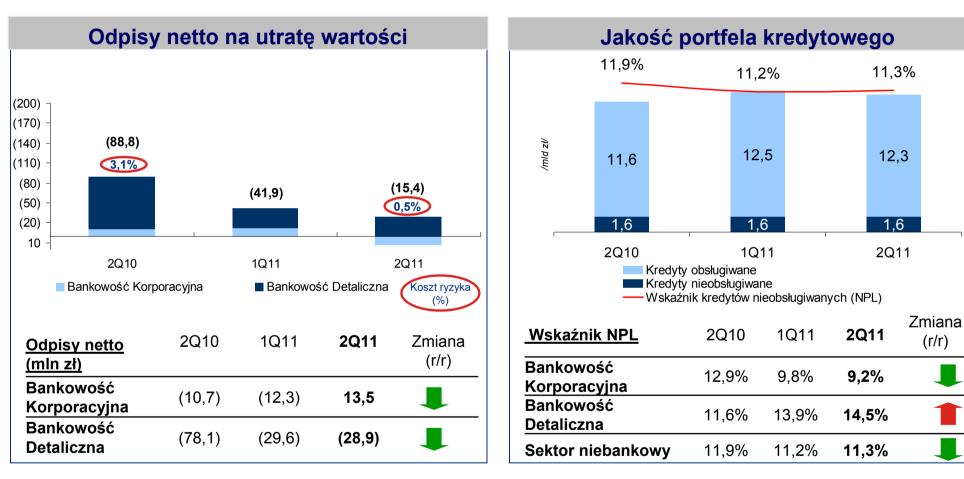
- wzrost kosztów agencji sprzedażowych w wyniku aktywnej akwizycji kart,
- wyższe wydatki na marketing i reklamę (kampania promująca konta osobiste i karty kredytowe Citibank MasterCard World i Miejskie Karty Płatnicze).



INNOWACYJNOŚĆ

JAKOŚĆ

Spadek kosztów ryzyka



- <u>Bankowość Detaliczna:</u> Kontynuacja spadku odpisów oraz osłabienie dynamiki wzrostu należności z trwałą utratą wartości
- <u>Bankowość Korporacyjna:</u> Poprawa jakości portfela i spadek odpisów dzięki ustabilizowaniu się sytuacji finansowej klientów

MODEL BIZNESOWY

INNOWACYJNOŚĆ

JAKOŚĆ

Priorytety Citi Handlowy na 2011

Priorytety na 2011

I półrocze - realizacja

Wolumeny – koncentracja na wzroście kredvtów (korporacyjne – wzrost dwucyfrowy; detaliczne – wzrost dwucyfrowy – motorem wzrostu kredyty hipoteczne i

karty kredytowe)

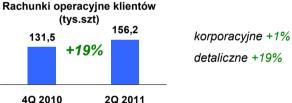


korporacyjne +13% hipoteczne +35% karty kredytowe -4%

Il półrocze - plany

- Wolumenv
 - korporacvine kontvnuacia wzrostu - detaliczne – wyższa akwizycja kart kredytowych – 50 tys. kart do pozyskania w II półroczu 2011

Rachunek operacyjny: wzrost liczby rachunków operacyjnych (osoby fizyczne i przedsiębiorstwa)



2Q 2011

57 tys. rachunków detalicznych pozyskanych w l półroczu 2011

33 tys. kart kredytowych pozyskanych w I półroczu 2011

Rachunek operacyjny:

- 43 tys. rachunków klientów detalicznych do pozyskania w II półroczu 2011 - 500 rachunków klientów korporacyjnych do pozyskania w II półroczu 2011

Bankowość inwestycyjna: udział w najwiekszych transakcjach na rynku kapitałowym

Pierwotna Oferta Publiczna	Pierwotna Oferta Publiczna	Wezwanie do sprzedaży akcji		
j(Bank BGZ	Victobywany to, co nalienze	\& Santander		
0,3 mld zł	5,37 mld zł	15,9 mld zł		

Bankowość inwestycyjna: udział w kilku znaczących ofertach publicznych oraz transakcjach M&A

Innowacje: 10% przyrostu zysku brutto z innowacji



R&D Center citi handlowy

Jakość: 80% klientów zauważy poprawę jakości







INNOWACYJNOŚĆ

JAKOŚĆ

Dane operacyjne bankowości detalicznej

(tys.)	ll kw. 2010	l kw. 2011	ll kw. 2011	zmiana r./r.	% zmiana r./r.
Rachunki bieżące	607	605	628	21	4%
w tym rachunki operacyjne	114	139	154	40	35%
Rachunki oszczędnościowe	199	214	218	18	9%
Karty kredytowe	951	884	871	(79)	(8%)
w tym karty co-brandowe	542	485	484	(58)	(11%)
Karty debetowe	457	458	469	12	3%
w tym karty PayPass	76	235	270	193	253%



INNOWACYJNOŚĆ

JAKOŚĆ

Wolumeny bankowości detalicznej

l kw. 2011	ll kw. 2011	zmiana kw./kw.	% zmiana kw./kw.
5 855	5 699	(156)	(3%)
4 460	4 504	44	1%
2 531	2 461	(70)	(3%)
1 395	1 195	(200)	(14%)
5 133	5 118	(15)	(0%)
2 248	2 277	30	1%
2 425	2 323	(102)	(4%)
360	431	71	20%
	5 855 4 460 2 531 1 395 5 133 2 248 2 425	5 855 5 699 4 460 4 504 2 531 2 461 1 395 1 195 5 133 5 118 2 248 2 277 2 425 2 323	TKW. 2011 TKW. 2011 KW./KW. 5 855 5 699 (156) 4 460 4 504 44 2 531 2 461 (70) 1 395 1 195 (200) 5 133 5 118 (15) 2 248 2 277 30 2 425 2 323 (102)

